

ENERGIE ALTERNATIVE

Eos Im cede al gruppo danese Obton due impianti fotovoltaici del Sud Italia

di Redazione Economia



Eos Investment Management, asset manager indipendente e leader negli investimenti in transizione energetica e energie sostenibili attraverso fondi in infrastrutture e private equity, ha annunciato la cessione a Obton, gruppo danese specializzato in investimenti in tecnologie sostenibili (è il più grande investitore in parchi solari nel Nord Europa), di ulteriori 2 impianti fotovoltaici in Italia, per una potenza complessiva di 12 MW.

Gli assets, in esercizio dal 2012 e in portafoglio a Eos Energy Fund I, primo fondo infrastrutturale lanciato da Eos Im, sono in grado di generare oltre 16 GWh all'anno e di soddisfare i bisogni energetici annui di circa 6.500 famiglie, permettendo di conseguire un risparmio, rispetto all'energia prodotta da fonti fossili, di oltre 10 migliaia di tonnellate di CO₂.

Questa cessione si somma a quella già avvenuta nel novembre 2020, per un totale di 30 MW di impianti solari ceduti da Eos Im al gruppo danese. «Siamo orgogliosi di aver completato con successo da parte del nostro Fondo Energy I, la vendita di ulteriori 12 MW di impianti solari ceduti a Obton, che, oltre a essere un primario player internazionale, è un partner con il quale ci confrontiamo oramai da alcuni anni», ha commentato Natalino Mongillo, managing partner di Eos Im. «Inoltre, questa operazione conferma la nostra capacità di creare valore per il portafoglio e generare importanti ritorni per i nostri investitori, rafforzando la nostra posizione di investitore focalizzato sulla transizione energetica e sostenibile».

L'operazione è stata seguita per Eos IM dagli advisor Natalino Mongillo, Diego Parra, Mauro D'Addetta, Costanza Viani e Mario Iavarone del team Clean Energy Infrastructure; per gli aspetti legali l'assistenza è stata fornita da Grimaldi Alliance. L'operazione è stata seguita per Obton da Green Horse Legal Advisory per gli aspetti legali, con un team guidato da Carlo Montella, Managing Partner, che ha agito anche come transaction advisor.